

ανθρώπων



**Ο καθηγητής του Stanford, Jeffrey Pfeffer, διεξήγαγε μια έρευνα σχετικά με την επιτυχία και την εξουσία, εξετάζοντας τη ζωή και την επαγγελματική πορεία ανθρώπων που κατορθώ σει να επιτύχουν σημαντικά επιτεύγματα στην καριέρα τους. Με τον τρόπο αυτό, κατέληξε στα έξι χαρακτηριστικά που οι επιτυχημένοι άνθρωποι έχουν από κοινού.**

## 1. Ενέργεια και σωματική αντοχή

Μπορεί λίγοι να δίνουν σημασία σε αυτό, όμως είναι ζωτικής σημασίας. Οι επιτυχημένοι άνθρωποι εργάζονται ακατάπαυστα και για τον λόγο αυτό χρειάζονται την απαραίτητη ενέργεια. Πέραν των προφανών λόγων για τους οποίους χρειάζεται κάποιος ενέργεια και αντοχή, οι άνθρωποι που εκπέμπουν αυτά τα στοιχεία έχουν την ικανότητα να εμπνέουν τους άλλους, με αποτέλεσμα να καθίστανται ηγετικές φυσιογνωμίες.

## 2. Στοχοπροσήλωση

Μπορεί να ακούγεται πολύ γενικό, ωστόσο ο Jeffery Pfeffer επισημαίνει το παράδειγμα ενός νεαρού που απέρριψε μία προσοδοφόρα εργασία στο χώρο του πετρελαίου, επειδή ήξερε πως κάτι τέτοιο θα αποτελούσε εμπόδιο στην πορεία του για το οβάλ γραφείο. «Σκεφτόταν πολύ μπροστά και η λήψη των αποφάσεών του ευθυγραμμίζοταν με τους στόχους του».

### 3. Ευαισθησία για τους άλλους

«Γνωρίζοντας τι θέλουν οι άλλοι και πώς μπορείτε να επικοινωνήσετε καλύτερα μαζί τους, γίνεστε ισχυρότεροι», σημειώνει ο Jeffrey Pfeffer και προσθέτει: «πρέπει, ωστόσο, να γίνεται γρήγορα η διάκριση μεταξύ της αναγνώρισης των αναγκών των άλλων και της κάλυψής τους-το πρώτο είναι απαραίτητο, το δεύτερο τίθεται υπό διαπραγμάτευση».

### 4. Ευελιξία

Ο Jeffrey Pfeffer τονίζει πως το να διαθέτει κανείς ευελιξία οδηγεί στην επιτυχία. Η δυνατότητα να μπορεί κανείς να μεταβάλει τη θέση του προσαρμόζοντάς την στις εκάστοτε συνθήκες μπορεί να αποβεί εξαιρετικά αποτελεσματικό-ειδικά σε περιπτώσεις που τα πράγματα δεν πάνε καλά και χρειάζεται να αποκτήσετε συμμάχους.

### 5. Ανοχή στη σύγκρουση

Ένα στοιχείο που συναντά κανείς στους επιτυχημένους ανθρώπους είναι η ανοχή στη σύγκρουση. Όπως εξηγεί ο Jeffrey Pfeffer, «αν υποχωρήσεις κάθε φορά που πλησιάζει μία σύγκρουση, τότε δεν πρόκειται να κερδίσεις πολλές μάχες».

## 6. Υποβάθμιση του «εγώ »

Ακριβώς όπως το να δειλιάζετε ή να υποχωρείτε σε κάθε σύγκρουση είναι πολύ άσχημο για την επαγγελματική σας ανέλιξη, το ίδιο συμβαίνει και στην περίπτωση που συγκρούεστε όλη την ώρα. «Είναι πολύ μεγάλο πλεονέκτημα το να μπορείτε να καταπιείτε την υπερηφάνεια σας και να χάσετε την μάχη προκειμένου να κερδίσετε τον πόλεμο», σημειώνει ο Jeffrey Pfeffer εξηγώντας πως το «εγώ » πρέπει να μπαίνει κάτω από το «εμείς».

Fortunegreece.com